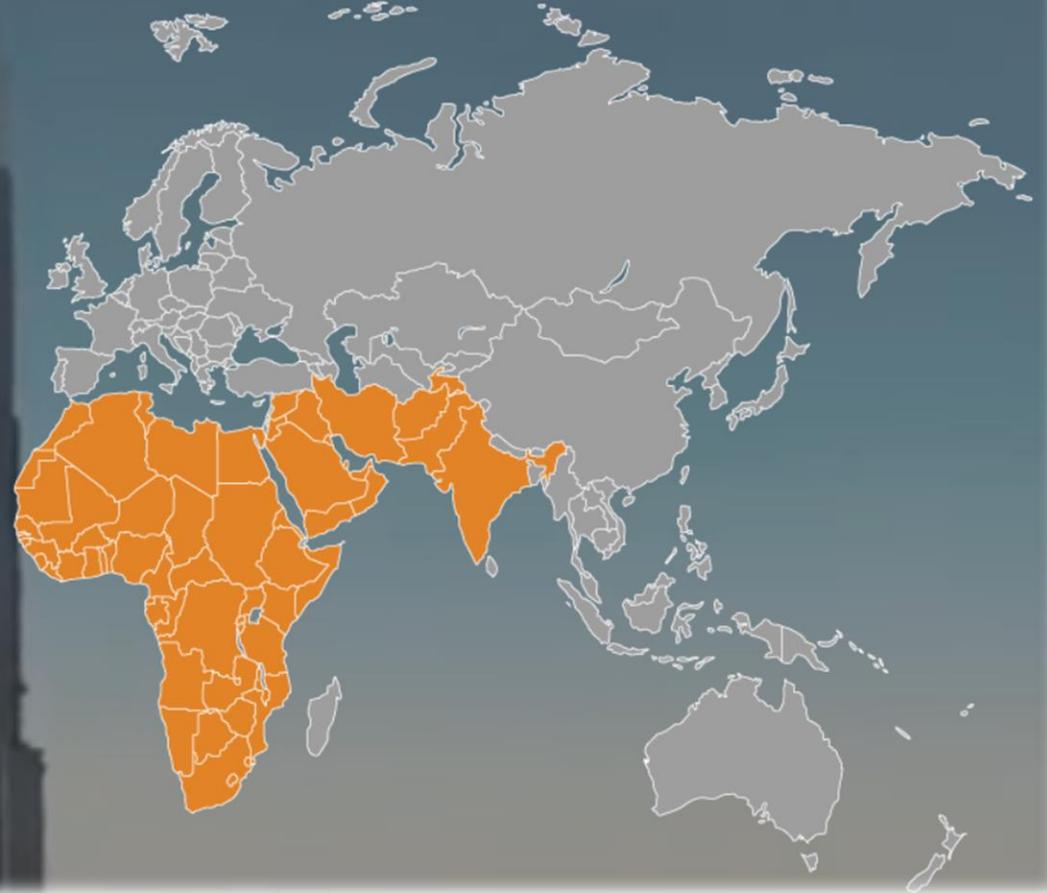




Presentazione Aziendale

Business advisory for agile development
and innovation in Middle East, Africa and
India





Chi siamo

PRORIENTED è una Business Advisory Firm

- Un team di professionisti esperti con track record di successo in Medio Oriente, Africa e India
- Competenze e conoscenze sono il risultato di esperienza diretta nella gestione del business nella regione per conto di aziende multinazionali e principali gruppi locali
- Oggi questo know-how è messo a disposizione dei nostri clienti dando l'opportunità alle aziende di accedere a competenza, professionalità e serietà di manager e advisor qualificati con soluzioni di collaborazione snelle e flessibili



Obiettivi

PRORIENTED ha come obiettivo quello di promuovere e sostenere lo sviluppo del business e la crescita delle aziende nei mercati Medio Oriente, Africa e India

Questo avviene tramite:

1. Guida e supporto nei mercati Medio Oriente, Africa e India nelle strategie di crescita aziendali – fondamentale che questi mercati siano strategici per l'azienda
2. Rafforzare e integrare la gestione del business locale per migliorare la performance e conseguire gli obiettivi di aziende strategicamente orientate a questi mercati



Cosa facciamo

Il nostro ruolo di Business Advisor è quello di fornire una base solida per orientare e supportare le decisioni dei nostri clienti, eseguirle velocemente con l'obiettivo di migliorare la qualità e i risultati complessivi.

Ed essendo esterni all'organizzazione, ci troviamo nella condizione di poter comunicare con totale trasparenza in una forma che sarebbe difficile ai dipendenti stessi



Direzione Strategica

Valutare e definire un piano d'azione per raggiungere obiettivi di medio termine e definire le linee guide dello sviluppo del business nella Regione



Business development

Ricerca e valutazione di nuove opportunità, mercati e canali potenziali, alleanze e partnership



Performance e Risultati

Focus rivolto alla crescita del fatturato, redditività e sviluppo del brand supportando l'azienda con partners e clienti locali



Cosa facciamo

Il nostro coinvolgimento è personalizzato sulla base delle esigenze aziendali e di mercato; le nostre competenze possono essere riassunte come segue:

1. Dare direzione al Business:

Fornire conoscenza e competenza locali ad imprenditori ed aziende al fine di sviluppare il business in modo sostenibile, adottando politiche efficaci e strategie solide

- Assistere nella revisione dell'approccio del mercato, fornire indicazioni e informazioni sui fattori locali che potrebbero influire sulla strategia aziendale (LOCALIZZAZIONE)
- Ricerca di mercato e studio di fattibilità => valutando le alternative, è fondamentale confrontarsi con i migliori players locali del settore / best practices e allo stesso tempo valutare i casi di successo in altri mercati, possibilmente replicando la formula vincente
- Individuare e valutare potenziali partner (distributori, franchisee, investitori in joint venture, fornitori di servizi)



Cosa facciamo

2. Supportare l'Execution:

Una volta che la direzione è decisa ed il cliente è pronto a partire, non lo lasciamo da solo! Possiamo essere il suo copilota aiutandolo a volare più in alto e al contempo supportandolo nell'affrontare «le turbolenze» che incontrerà sulla rotta.

In questa veste abbiamo un maggiore coinvolgimento nella gestione aziendale con l'obiettivo di:

- Mantenere il livello di attenzione e "impegno" del management locale
- Dedicare il tempo necessario a monitorare le attività aziendali e valutare in modo indipendente i risultati dell'azienda
- Rivedere la situazione finanziaria dell'azienda implementando i controlli necessari
- Aiutare a gestire le relazioni con i partner locali
- Fornire valore aggiunto tramite contatti esterni che possano avvantaggiare l'azienda



Il nostro ruolo

1. Advisor:

Lavorare con un Advisor PRORIENTED aiuterà il nostro cliente ad ottenere nuove informazioni sui problemi e sul processo decisionale, attraverso discussioni e feedback imparziali e obiettivi. È una relazione tra il nostro cliente ed un professionista con esperienza aziendale che può guidare a prendere decisioni difficili, indicare modi per migliorare l'attività, fare domande difficili e motivare per raggiungere livelli più alti di rendimento, tutto entro i limiti di una relazione di fiducia





Il nostro ruolo

2. *Fractional Management e Outsourced Executive:*

Il Management esterno porta esperienza e competenze specialistiche insieme ad una visione più equilibrata e professionale del contesto aziendale, tutto questo ad un costo frazionario rispetto al tempo pieno con evidenti benefici in termini di efficacia ed efficienza

3. *Board Member:*

Il nostro ruolo in questo caso è quello di essere i fiduciari dell'azienda nella guida dell'organizzazione verso un futuro sostenibile adottando strategie solide, etiche e legali, politiche di governo efficaci e contribuendo a gestire i rapporti con gli interlocutori locali



Come operiamo

Servizi chiave

Competenze e servizi gestiti internamente

- I progetti sono organizzati per settore creando specifici “clusters”
- Ogni cluster è guidato da un Partner o Director
- All'interno di ciascun cluster i vari progetti sono gestiti da team di progetto dedicati

Servizi di supporto

Forniti da una rete qualificata di fornitori esterni e professionisti specializzati in marketing, comunicazione, merchandising, digitale, finanza, diritto e risorse umane.



Team

ANDREA ZAFFIN

Andrea ha lavorato per oltre 20 anni nel gestire, sviluppare e ristrutturare business nei mercati del Middle East & Africa. Attualmente è direttore regionale per il Medio Oriente, l'India e l'Africa presso Safilo Group, leader nel segmento dell'occhialeria e uno dei maggiori produttori di occhiali da sole e montature da vista. Andrea è stato in precedenza Direttore Generale di Luxottica Middle East & Africa.

PIETRO CAPPELLO

Pietro è stato Manager della regione Medio Oriente e Africa per il Gruppo Generali, un ruolo che ha ricoperto dal 2014 al 2017 con base a Dubai.

MARTINO PICOTTI

Martino ha 25 anni di esperienza internazionale nel settore automobilistico durante i quali ha ricoperto vari ruoli di leadership tra cui quello di Regional Manager del Medio Oriente per Honda Motor, Country Manager per General Motors Middle East e più recentemente Head of Maserati presso Al Tayer Motors, importatore esclusivo Ferrari, Maserati, Jaguar Land Rover, Ford e Lincoln negli Emirati.

PAOLO R. DUTTO

Paolo è attualmente General Manager di Business Integration Partners Offshore Limited, con sede ad Abu Dhabi, ed è Director di Business Integration Partners S.p.A., la società madre con sede a Milano - Italia. Lui e il suo team forniscono servizi di consulenza manageriale a società dei settori Oil & Gas e manifatturiero. Il suo team fornisce anche servizi di sicurezza informatica in vari settori.

DAVIDE PAOLI

Davide è Head of Corporate Law presso Bin Haider Advocates and Legal Consultants, uno dei più importanti studi legali regionali con sede a Dubai. Davide si è trasferito in Medio Oriente dove ha vissuto e lavorato in Egitto, Libano, Turchia e infine nel Golfo, specializzandosi in operazioni transfrontaliere tra l'Europa e la regione.

GUIDO DE NADAI

Guido è attualmente General Manager di Unifrutti con sede a Dubai; in questo ruolo è responsabile dell'approvvigionamento e distribuzione di prodotti freschi per i paesi del Medio Oriente.

TARIQ BUDEIRI

Tariq è un consulente aziendale con oltre 15 anni di esperienza in Medio Oriente. Attualmente è membro del consiglio di amministrazione di diverse società europee internazionali con filiali negli Emirati Arabi Uniti principalmente nei settori delle macchine per materie plastiche, produzione di piastrelle / mosaico e industrie farmaceutiche.

ALESSANDRO PALOMBO

Alessandro è un tech entrepreneur con background legale, CEO e fondatore di Jur, e varie altre iniziative tech. È anche advisor per una serie di entità pubbliche e private come Oxford University, Astana International Financial Center, San Marino Innovation.



Vorrei parlare
di ...



Ufficio

Jumeirah Bay X2 Tower, 3th Floor
Jumeirah Lake Towers
P.O.Box 126732, Dubai – UAE



Telefono

+971 4.4273686



E-mail

info@proriented.com